

CANDIDATEZ CHEZ ANGELS SANTÉ



2024

THE LEADING EUROPEAN BUSINESS
ANGELS NETWORK FOR HEALTH



CONTACT@ANGELSSANTE.FR



VILLA M - BOULEVARD PASTEUR - PARIS



WWW.ANGELSSANTE.FR

POURQUOI ANGELS SANTÉ ?

Le premier réseau de Business Angels dédié à la santé



LE CHOIX DES START-UPS SANTÉ EN AMORÇAGE

**DEPUIS
2008**



NOUS DÉCOUVRIR

Angels Santé est le premier réseau de Business Angels en Europe dédié à la santé. Repérer, comprendre et analyser les projets santé émergents et prometteurs est notre aspiration pour favoriser l'intégration de solutions innovantes et bénéfiques pour les patients.

Nous accompagnons les startups Biotech, Medtech, E-Santé grâce à notre réseau d'investisseurs et d'entrepreneurs de la santé, disposant de toutes les connaissances scientifiques, réglementaires et cliniques pour appréhender et comprendre chaque projet et ses enjeux.

**+150
MEMBRES
EXPERTS**



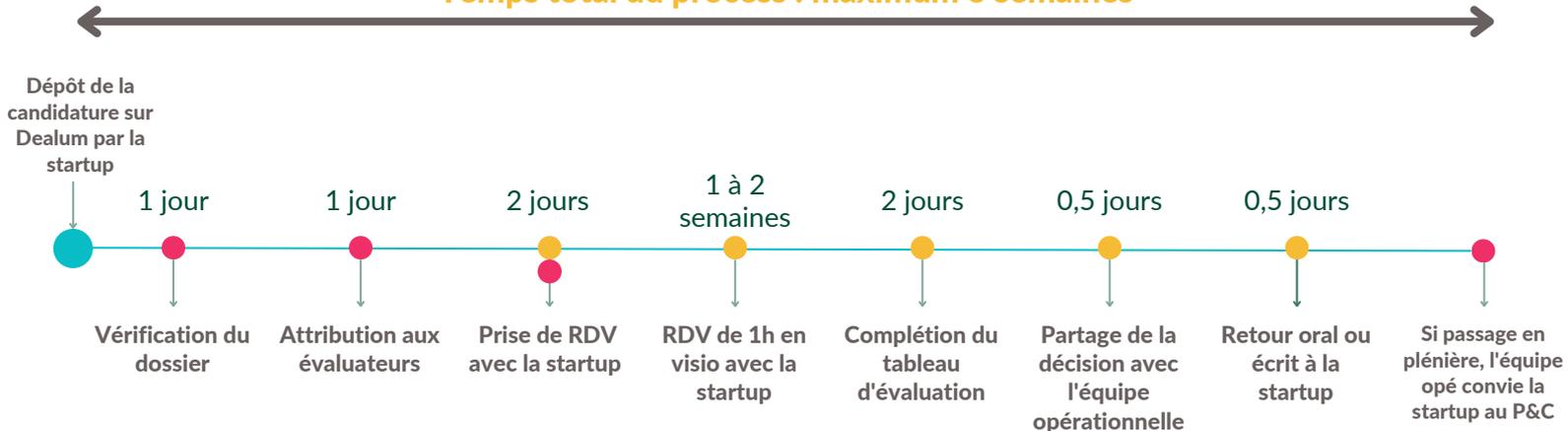
Angels Santé & son process

Introduction

Nos membres sont des Business Angels provenant de la santé qui souhaitent investir et s'investir dans les start-ups à fort potentiel et souvent à risque. Il est donc essentiel pour nous de sélectionner les meilleures start-ups, celles qui pourront pleinement bénéficier de notre expertise, de notre suivi, de notre soutien et de notre financement. Découvrez notre processus de sélection rigoureux et comment nous pouvons propulser votre start-up santé vers le succès avec la smart-money des membres Angels Santé.

Etapes de Sélection

Temps total du process : maximum 3 semaines



Légende :

- Par l'équipe opérationnelle
- Par les évaluateurs

Nos premiers critères



Ce qu'on dit aux candidats

- Start-up française santé**
- Biotech , Medtech, E-Santé (pas de Wellness- pas de foodtech)
- Une équipe si possible complémentaire (scientifique / business)
- Vous avez déjà levé en non-dilutif (quand le secteur le permet)
- Vous venez pour [votre premier véritable tour de dilutif](#) de minimum 400 K€
- Une valo pré-money n'excédant pas les 5 millions d'euros
- Un cash burn permettant de tenir 6 mois (idéalement 12 mois)
- Un POC

Biotech
Stage pré-
clinique in-
vivo/ résultats
chez le petit
animal

Medtech
Proto
fonctionnel
avec essai
probant

E-santé
solution
développée
et présente
un début de
traction (CA,
pilote,
partenariat)

Important à savoir

En règle générale, un processus de levée de fonds chez Angels Santé dure **entre 6 à 8 mois** de la candidature au closing.

En cas d'investissement Angels Santé prélève une commission de 4,5% sur le ticket investi par le réseau.



Critères de la phase 3

PROJET:

- Degré d'innovation de la solution
- Valeur ajoutée perçue par le payeur/utilisateur
- Force de la PoC (data, traction,...)
- PI et barrières à l'entrée
- Stratégie de développement commercial
- Taux de croissance & Ambition de ventes à long terme
- Stratégie réglementaire

MARKET :

- Répond à un besoin médical défini
- Potentiel du marché
- Positionnement face à la concurrence

MANAGEMENT:

- Qualité de l'équipe
- Capacité d'écoute du CEO
- Qualité du conseil stratégique et du comité scientifique
- Slide deck and presentation quality

LE PITCH :

- Qualité du slide deck
- Qualité du pitch

FINANCEMENT :

- A déjà obtenu/sécurisé un niveau suffisant de capital non dilutif / love money
- Les fonds sont alloués à des objectifs clairement définis
- Valorisation pre-money
- Clarté et perspectives de sortie

IMPRESSION GENERALE:

- Crédibilité et Valeur du dossier pour un investisseur

Les "must have" du pitch / deck start-up :

- Problématique à résoudre et du marché cible (étude, taille, TAM...)
- L'offre : solution + modèle économique
- La position concurrentielle : benchmark, votre avantage
- Stratégie PI : barrières à l'entrée / protection intellectuelle
- L'équipe : les opérationnels (expérience/compétences/rôles), les associés et membres du board + répartition du capital
- Stratégie d'accès au marché
- Roadmap développement (clinique, réglementaire et commerciale)
- Prévisions financières à 3 ou 5 ans
- Montant levé pour ce tour et allocation des fonds
- Valorisation "pré-money" de votre société + justification
- Stratégie et horizon de sortie possible
- Stratégie et structuration de l'investissement visé (présence de VC ; ticket minimum ; via BSA-AIR, SPV...)



WHAT'S
YOUR
PITCH?

MERCI

Pour candidater, visiter notre site internet ou déposer votre dossier sur
notre plateforme dealum



Contact us

Albane Le Bris à contact@angelssante.fr
www.angelssante.fr